



ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Опыт Санкт-Петербургского кампуса НИУ ВШЭ по работе с внешними заказчиками

Директор
Центра прикладных исследований
и разработок НИУ ВШЭ – Санкт-Петербург

Евгений Бежин

ebezhin@hse.ru

<http://card.spb.hse.ru>

ЦЕНТР ПРИКЛАДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК НИУ ВШЭ САНКТ-ПЕТЕРБУРГ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Реализация исследовательских проектов в интересах органов власти и корпоративного сектора

Разработка документов стратегического планирования

>15 проектов с 2014 года
(география – от Калининграда до Биробиджана)

Инновационное развитие и инвестиционная привлекательность территорий

>10 проектов (СЗФО, УрФО)

Экспертно-аналитическая поддержка бизнеса, органов государственной и муниципальной власти

>10 проектов (СЗФО, УрФО)

2. Комплекс «сервисов» для научных подразделений кампуса

КОМПЛЕКС «СЕРВИСОВ» ДЛЯ НАУЧНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ КАМПУСА

- **Предоставление доступа к информации** об актуальных конкурсах (в виде рассылки и адресных уведомлений);
- Оформление и **подача заявки** на выбранный конкурс;
- **Заключение договоров** по результатам конкурса;
- Обеспечение **ведение финансового учета** по проекту;
- **Оформление внутренних документов**, связанных с реализацией договора (ег. приказы и изменения в них, официальная переписка и т.д.);
- **Оформление итоговых отчетных документов** по договору;
- Содействие в **организации выплаты** вознаграждения исполнителям;
- **Регистрация договоров и результатов работ по договорам** в Единой государственной информационной системе учета научно-исследовательских, опытно конструкторских и технологических работ гражданского назначения.

Отчисления в Централизованный фонд НИУ ВШЭ – Санкт-Петербург:

< 1 млн. руб. – 15%

от 1 млн. руб. до 2 млн. руб. – 20%

> 2 млн. руб. без НДС – 30%

*не более 50% от суммы договора

Механизмы привлечения финансирования

Pre-sale

Мероприятия направленные на прямое общение с потенциальными заказчиками, донесение до них возможностей кампуса в форме конкретных предложений, возможных тем исследований

- 5-10 «холодных» тематических рассылок
- личные встречи
- коммерческие предложения

Конкурентные закупки

Мониторинг и участие в конкурсах:
ИОГВ 44-ФЗ
Компании 223-ФЗ
РНФ, программы международного сотрудничества

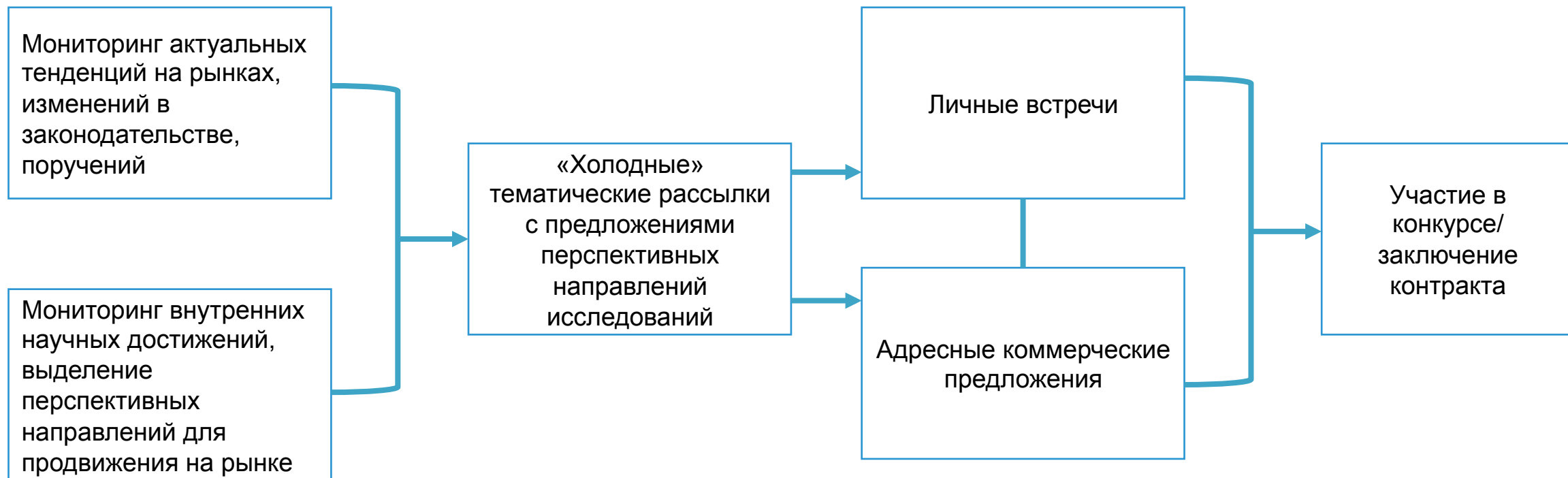
- 30 заявок в год
- 1 заявка на РНФ
- 2 заявки по программам международного сотрудничества

Networking

Продвижение экспертов и компетенций НИУ ВШЭ в СМИ, участие во внешних мероприятиях (тематических форумах, конференциях)

- 3-5 крупнейших мероприятий
- круглые столы, конференции, семинары
- комментарии в СМИ

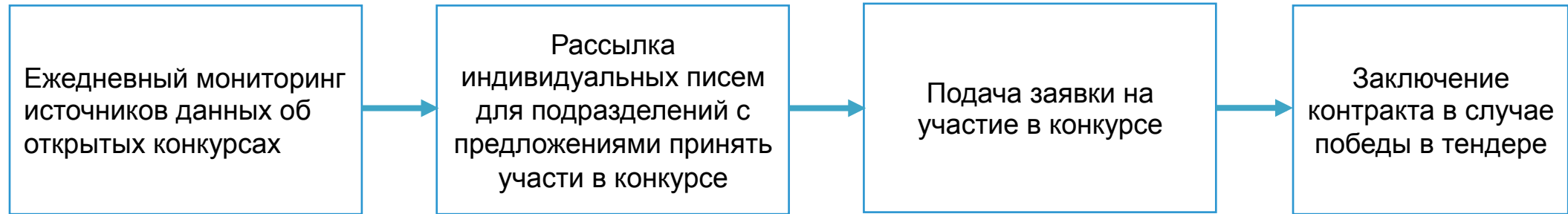
Предпродажи



Дополнительные источники конкурентных преимуществ:

- Актуализация информации о реализованных исследовательских проектах, предоставляемых услугах в сети интернет;
- Презентационные материалы (в т.ч. с краткими результатами отдельных исследований);
- База (карта) компетенций сотрудников НИУ ВШЭ — Санкт-Петербург.

Участие в конкурсных процедурах



Дополнительные источники конкурентных преимуществ:

- ◉ База данных источников информации о конкурсах;
- ◉ База актуальной информации о сотрудниках (ученые степени и звания, публикации, ключевые компетенции и направления исследований);
- ◉ База актуальной информации об опыте НИУ ВШЭ в части реализации аналогичных работ;
- ◉ База стандартных форм (шаблонов) и документов, входящих в состав заявки;
- ◉ База шаблонов внутренних документов (служебных записок, электронных писем), необходимых для организации процесса подачи заявки.

Источники данных о конкурсах

(44-ФЗ, 223-ФЗ):

Закупки исполнительных органов власти и компаний с государственным участием:

- ◉ <http://www.zakupki.gov.ru>
- ◉ Рассылка дирекции НИР

Основные

Закупки отдельных организаций (примеры):

- ◉ Портал закупок ПАО «Газпром»: <http://www.gazprom.ru/tenders/> ;
- ◉ Портал закупок Газпром нефти: <http://zakupki.gazprom-neft.ru/tenderix/> (новый), <http://tender.gazprom-neft.ru/tender/> (старый) (необходима регистрация пользователя);
- ◉ АО «РВК»: <https://www.rvc.ru/about/purchase/> (есть возможность подписаться на ленту закупок);
- ◉ Агентство стратегических инициатив: http://asi.ru/about_agency/purchase/ (необходима регистрация пользователя)

Дополнительные

Мониторинг конкурсов на электронных площадках (примеры):

- ◉ Росэлторг: <https://www.roseltorg.ru/> (закупки ИОГВ и компаний) (есть возможность фильтрации по ОКПД2);
- ◉ Электронная площадка Газпром банка (ЭТП ГПБ): <https://etpgpb.ru/> (закупки группы компаний «Газпром» и иных корпоративных заказчиков) (есть возможность фильтрации по ОКПД2);
- ◉ ОТС-Tender: <https://otc.ru/tenders> (группа площадок для корпоративных заказчиков) (есть возможность фильтрации по ОКПД2).

Федеральные

Коммерческие

Источники данных о конкурсах

(агрегаторы и информационно-аналитические системы):

Коммерческие программы-агрегаторы и информационно-аналитические системы (примеры):

● **Seldon:** <http://seldon.ru/system/> (В системе представлены государственные закупки с федеральных площадок, коммерческие, международные, а также планируемые закупки (планы-графики))
(Используется Дирекцией НИР НИУ ВШЭ);

а также:

- IST BUDGET: <http://www.ist-budget.ru/> (44-ФЗ, 223-ФЗ, коммерческие тендеры, тендеры СНГ)
- Тендерная система Find Tenders: <http://findtenders.ru/> (отслеживание zakupki.gov.ru + несколько коммерческих площадок);
- Тендерплан: <https://tenderplan.ru/>;
- Закупки 360: <http://zakupki360.ru/>;
- Мелтор: <http://meltor.ru/>;
- Контур (Закупки): <https://kontur.ru/zakupki> (По 44-ФЗ и 223-ФЗ на 172 площадках: Сбербанк-АСТ, РТС-тендер, B2B-Center, Фабрикант.ру и других)

Бесплатные сайты-агрегаторы (примеры):

- <http://zakupki-torgi.ru/>
- <http://alltenders.ru/>
- <http://www.komtender.ru>

Источники данных о конкурсах

(гранты, субсидии, международные программы сотрудничества):

Информация об объявленных конкурсах на гранты (российские и международные):

- Экспир: <https://xpir.ru/> (информация о конкурсах в рамках федеральных целевых программ, грантах, субсидиях, конкурсах правительств и министерств РФ и регионов) *(есть возможность подписаться на рассылку)*;
- 4Science: <https://4science.ru/> (Сервис мониторинга сайты фондов и институтов развития: РФФ, РФФИ, Минобрнауки России, Сколково, Фонда Содействия развития и другие)

Международные конкурсы:

- Программы приграничного сотрудничества: информация о программах приграничного сотрудничества на сайте Министерства экономического развития Российской Федерации: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/mps/programs/>
- Горизонт-2020: <http://ec.europa.eu/programmes/horizon2020/>, информация о программе на сайте НИУ ВШЭ — <https://fp.hse.ru/frame> (курирующее подразделение - Центр международных проектов ИСИЭЗ, директора — Пикалова Анна Геннадьевна <https://www.hse.ru/org/persons/203713>)

ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ



Осуществление мониторинга развития инновационной системы Санкт-Петербурга

Заказчик: Комитет по промышленной политике и инновациям Санкт-Петербурга

Содержание работы:

- мониторинг количественных и качественных изменений субъектов инновационной деятельности Санкт-Петербурга и объектов инновационной инфраструктуры Санкт-Петербурга;
- формирование реестра объектов инновационной инфраструктуры Санкт-Петербурга и реестра субъектов инновационной деятельности Санкт-Петербурга
- разработка интерактивной карты объектов инновационной инфраструктуры Санкт-Петербурга

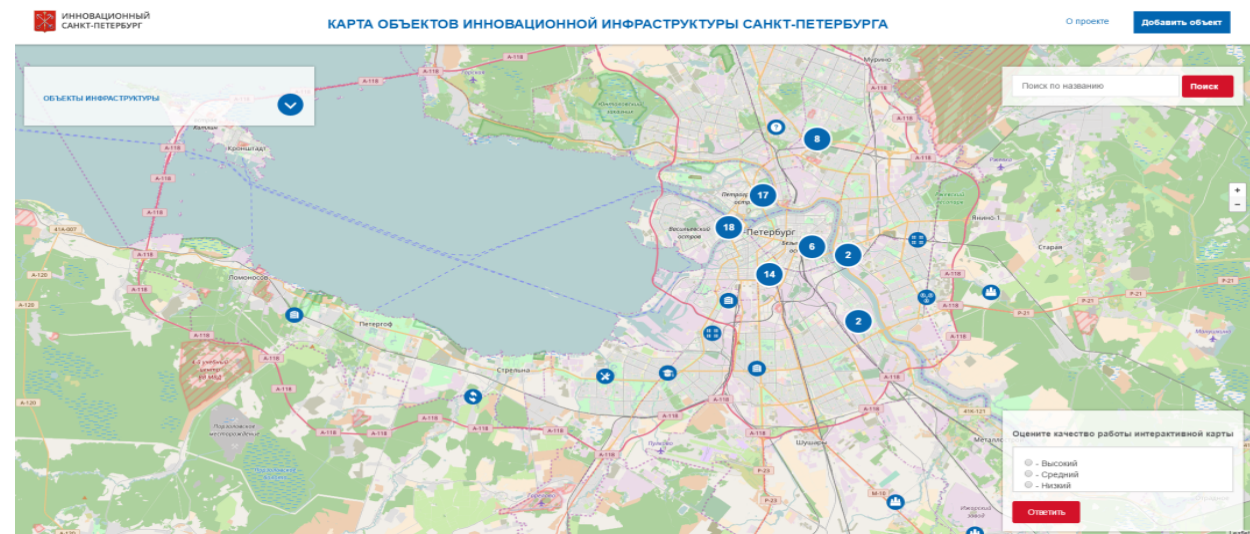
Результаты:

- ✓ Подготовлен Аналитический отчет (основа концепции инновационного развития Санкт-Петербурга)
- ✓ Разработана интерактивная Карта объектов инновационной инфраструктуры Санкт-Петербурга (совм. с компанией «Вебдом»)

Экспертные обсуждения проекта:

- ✓ Панельная сессия НИУ ВШЭ «Инновационная система Санкт-Петербурга. Вызовы и перспективы развития» (IX Петербургский международный инновационный форум)
- ✓ Панельная сессия «Поддержка инноваций в Санкт-Петербурге. Инструменты, механизмы, точки роста» («Инновационная неделя» в Центре импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга)

Бюджет проекта: 2 250 000 руб.



http://inno.gov.spb.ru/catalog/innovative_objects/

ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ

Разработка Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Ленинградской области до 2030 года



Заказчик: Государственное казенное учреждение Ленинградской области «Ленинградский областной центр поддержки предпринимательства», 2016 г.

Цель работ: разработка Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Ленинградской области до 2030 года, определяющей конкурентные преимущества, приоритетные направления и механизмы реализации эффективного развития субъектов малого и среднего предпринимательства в Ленинградской области на долгосрочный период в контексте Стратегии социально-экономического развития Ленинградской области до 2030 года.

Объем финансирования: 4 700 000,00 руб.

Команда: НИУ ВШЭ — Санкт-Петербург

ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ

- © Стратегия развития Юго-Восточной зоны Алтайского края на период до 2025 года, 2015 г.
- © Актуализация стратегии социально-экономического развития Алтайского края до 2030 года, 2016 г.

Заказчик: Главное управление экономики и инвестиций Алтайского края

Суммарный объем финансирования: 5 100 000,00 руб.



НАБЛЮДЕНИЯ, ПРЕДЛОЖЕНИЯ, ВЫВОДЫ

- **Конкуренция** на региональных рынках прикладных исследований/консалтинга **возрастает**
- Государственные **заказчики становятся более «изощренными»** при организации закупок, фактор «большой опыт и квалификация» все меньше имеет значение
- Задача «**100 млн руб в год**» требует:
 - расширения географии поиска;
 - расширения спектра тематических направлений исследований;
 - более глубокой интеграции фундаментальной и прикладной науки;
 - безупречной работы системы «сервисов»;
 - активного участия в процессе продвижения компетенций кампусов руководителей факультетов (школ), департаментов, научных подразделений

Контакты

ЕВГЕНИЙ БЕЖИН

директор Центра прикладных исследований и разработок НИУ ВШЭ — Санкт-Петербург

Телефоны:

+7 (812) 714-52-04;

+7 (999) 036-45-87

ebezhin@hse.ru

<http://card.spb.hse.ru>