

# Концепция дезорганизации в экономической литературе

# Трансформационный спад

- От стран, переходящих к рыночной экономике, ожидался рост ВВП (за счет выравнивания ценовых искажений и тем самым движения к границе производственных возможностей), однако этого не случилось.
- Предлагались различные объяснения этого факта:
  - Эффективная реорганизация и неизмеренные инвестиции в информационный капитал: фирмы пробуют новые техники, специалисты ищут подходящее место работы [Atkenson, Kehoe (1995)]
  - Эффективное перераспределение подразумевало бы снижение реальных зарплат, что не может происходить быстро, следовательно, падает занятость и выпуск [Blanchard (1997)]
  - Из-за либерализации цен фирмы стали испытывать издержки потери и поиска новых долгосрочных партнеров, такие как: распад производственных цепей, недостаток инвестиций, амортизация капитала из-за отсутствия инвестиций в замену [Roland, Verdier (1999)]
  - Дезорганизация [Blanchard, Kremer (1997)]
    - Явно акцентирует отношения, характерные именно для плановой экономики
    - Хорошо объясняет такие явления, как недостатки сырья

# Blanchard, Kremer (1997)

- В плановой экономике взаимоотношения фирм были специфичны — фирмы часто имели по одному поставщику на каждый вид сырья и по одному покупателю продукции.
- Специфичность побуждает к торгу. При асимметрии информации или неполных контрактах его результат может быть неэффективен.
- Центральный планировщик смягчает эффекты специфичности, поскольку прямо устанавливает, сколько производить и кому продавать.
- При переходе к рыночной экономике фирмы получают возможность свободно работать в частном секторе и многие прежние отношения становятся невыгодны. Из-за сорванных поставок приходится останавливать производство.
- Такая общая дезорганизация ведет к снижению выпуска.

# Blanchard, Kremer (1997)

- В плановой экономике взаимоотношения фирм были специфичны — фирмы часто имели по одному поставщику на каждый вид сырья и по одному покупателю продукции.
- Специфичность побуждает к торгу. При асимметрии информации или неполных контрактах его результат может быть неэффективен.
- Центральный планировщик смягчает эффекты специфичности, поскольку прямо устанавливает, сколько производить и кому продавать.
- При переходе к рыночной экономике фирмы получают возможность свободно работать в частном секторе и многие прежние отношения становятся невыгодны. Из-за сорванных поставок приходится останавливать производство.
- Такая общая дезорганизация ведет к снижению выпуска.

# Blanchard, Kremer (1997)

- Авторы взяли данные о выпуске 159 товаров по 9 странам (однако в целом чуть больше 300 наблюдений) и распределили их по 100 отраслям в соответствии с российским межотраслевым балансом 1990 года.
- Для каждой отрасли был выведен индекс сложности:  $c_i = 1 - \sum \varphi_{ij}^2$ , где  $\varphi_{ij}$  — доля стоимости промежуточного продукта  $j$  в выпуске отрасли  $i$ .
- Были добавлены следующие переменные: дамми долговечности товара, отношение мировых цен ко внутренним в 1990 году (прокси для уровня субсидирования) и прирост цен факторов производства
- Индекс сложности  $j$  оказался значимо отрицательно связан с выпуском.

# Bevan, Estrin (2001)

- Бланшар и Кремер не учитывали импорт.
- В то же время, внешняя торговля естественно укладывается в концепцию дезорганизации — чем больше разных статей импорта присутствует в стоимости, тем больше вероятность того, что поставки будут сорваны. При этом, поскольку промежуточный продукт импортировался, скорее всего, внутри страны не было подходящих альтернатив. Для оценки «сложности импорта» строится похожий индекс.
- В 1991 году был ликвидирован СЭВ, из-за чего, по идее, должно было нарушиться сразу много таких взаимоотношений.
- Авторы находят значимое отрицательное влияние «сложности импорта» не из СНГ, которое оказывается на их данных сильнее, чем эффект индекса Бланшара и Кремера.

# В дальнейшем

- Предпринимаются попытки использовать концепцию на микроуровне (Konings, Walsh), исследовать дезорганизацию как причину появления сглаживающих нерыночных институтов (вертикальная интеграция, деловые ассоциации) — Recanatini, Ryterman
- Вне контекста трансформационного спада — пример: поскольку сложные товары требуют соблюдения многих контрактов, а для этого нужны развитые институты, то в производстве сложных товаров специализируются развитые страны с высоким доходом (Nunn, 2007)
- Kobayashi, Inaba (2003): Дезорганизация могла играть роль в