

Требуемый опыт работы: 3–6 лет

Полная занятость, полный день

Обязанности

- Активное привлечение новых клиентов, расширение клиентской базы (ФОИВ, крупные корпорации)
- Переговоры на уровне собственников и менеджмента компаний
- Коммуникации с экспертами Школы дизайна с целью создания списка продуктов ШД
- Ведение проектов на начальном этапе до заключения договора (после заключения – передача в Лабораторию дизайна для исполнения)

Требования

- Опыт самостоятельного привлечения клиентов на рынке B2B от 3-х лет
- Опыт заключения сделок с бюджетом от 15 миллионов рублей
- Личные знакомства с руководителями крупных государственных структур, министерств, корпораций
- Опыт проведения и победы в крупных тендерах
- Уверенные навыки управления проектами: постановка задач, контроль сроков и качества работы
- Отличные коммуникативные навыки, высокий уровень письменной и устной речи, презентационные навыки

Условия

- Амбициозные проекты в ведущем российском университете с высокой международной репутацией
- Уникальные возможности профессионального развития на этой должности
- Место работы – Покровский бульвар, 11
- Заработная плата – 100 000 рублей