всероссийский **КЕИС- ЧЕМПИОНАТ ШКОЛЬНИКОВ**

ПО ЭКОНОМИКЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

ФИНАЛЬНЫЙКЕЙС-ЧЕМПИОНАТ



Яков и Партнёры











БИЗНЕС-ПРОЕКТ

ЗАДАНИЕ

2023 / 2024

РЕГИОН – ТЕРРИТОРИЯ ЗДОРОВЬЯ И СПОРТА

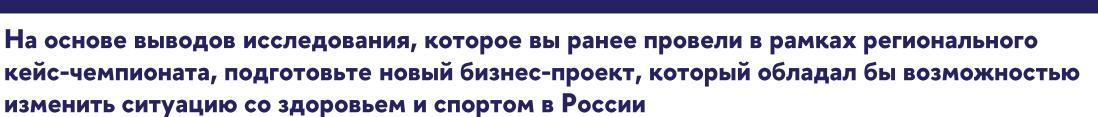
Ваши бизнес-проекты были отобраны в шорт-лист проектов, обладающих по мнению жюри наибольшим потенциалом по развитию спорта и улучшению здоровья в российских регионах и городах.

Пришло время для финального кейс чемпионата!

Докажите, что ваш бизнес-проект действительно лучший в России, и что он способен улучшить здоровье людей, создать здоровые условия для жизни в стране, способствовать раскрытию спортивных талантов ее жителей



СОЗДАЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС-ПРОЕКТ, КОТОРЫЙ ПОМОЖЕТ РАЗВИТЬ СПОРТ, УЛУЧШИТЬ ЗДОРОВЬЕ В ТВОЕЙ СТРАНЕ



1 шаг

Обсудите концепцию идеи в масштабах страны или ФО

2 шаг Создайте прототип продукта / услуги



5 шаг тестирование продукта/ услуги



Упакуйте идеи по реализации вашей бизнес-идеи в проект

5 шаг

Обсудите проект с экспертами

6 шаг Проведите повторное

тестирование продукта / проекта



/ шаг Проработайте обновленный бизнес-проект



8 шаг

Представьте проект жюри

- Согласно заданию финального этапа кейс-чемпионата участники должны будут масштабировать свой проект не меньше уровня федерального округа, а супер-финалистам предстоит продумать масштабирование проекта вплоть до уровня всей страны.
- Как и в прошлом году финальное задание Всероссийского кейс чемпионата школьников будет проходить в интерактивном формате «хакатона»: все команды будут на месте готовить прототипы своих проектов, тестировать их перед своими коллегами.

День 1

- » Шаг 1. Обсудите всей командой, что нужно было бы изменить в ключевой идее и бизнесмодели вашего проекта, чтобы он смог стать актуальным не только для жителей вашего города и региона, но всего федерального округа. Какие еще проблемы потребителей вам нужно было бы учитывать? Что должно измениться в вашем продукте / услуге? Внесите изменения в концепцию проекта.
- **Шаг 2.** Вместе с командой разработайте прототип / MVP вашего продукта / услуги, который поможет вам представить продукт/услугу потенциальному потребителю (например, можно использовать сайт для разработки мокапов, презентацию или любые другие доступные вам подручные средства). Подробнее про создание прототипов и про инструменты создания прототипов можно почитать и посмотреть видео по ссылке inc.hse.ru/accelerator/8

Возможные темы

HealthTech
MedTech
Здоровый образ жизни
Здоровое питание
Превенция
Ментальное здоровье
Старшее поколение
Well-being
Инновации здоровья
Долголетие
Общественное здоровье
Фиджитал
HealthApp
SportApp

День 1

Шаг 3. Протестируйте прототип продукта/услуги с помощью питча вашего прототипа возможной целевой аудитории реальным людям на площадке чемпионата. Предлагаемое время для питча: 5 минут питч, 5-10 минут на комментарии и вопросы от команды. Мы рекомендуем делать перекрестные представления командам. Участники должны предоставить и получить отклик не менее чем от 2 команд. Договориться о встречах можно через ТG группу конкурса.

Задача питч встреч – собрать как можно больше комментариев, критичных и не очень от ребят из разных регионов. Помните, что особенно ценными будут комментарии участников, лично сталкивающихся с проблемой, которую вы решаете. Или, участников, лично знакомых с людьми, которых эта проблема затрагивает.

Если будет такая возможность, в дополнение к общению с другими командами, пробуйте расширить аудиторию – собирайте комментарии и задавайте вопросы всем кого вы сможете найти. По итогам общения постарайтесь привлечь респондентов на спринт повторного общения

» Зафиксируйте в таблице по ссылке разосланной в ТG группе с кем из команд вы общались.

День 1

Шаг 4. Обработайте все собранные по итогам питч-встреч материалы и проанализируйте итог. Соберите в отдельном бэклоге питч-встреч демографику / профиль тех, кого опросили и с кем пообщались, фотографии взаимодействия с тестовой аудиторией, статистику откликов, важные цитаты потребителей, важные выводы, выявленные проблемы и сильные стороны проекта. Отметьте ограничения, с которыми вы столкнулись при сборе мнений и что вам важно будет учесть в дальнейшем совершенствовании проекта. Из всех этих материалов соберите основной контур проекта, уточнив продукт, ЦА, БМ.

День 2

Шаг 5 и 6. Соберите обратную связь по волнующим вас вопросам проекта с экспертами. По итогам общения, внесите изменения в идею проекта, осуществите пересборку бизнесмодели проекта и прототипа продукта. По возможности найдите тех же людей, с которыми вы встречались ранее и коротко протестируйте с ними их мнение получилось ли улучшить бизнес-идею, по итогам их откликов финализируйте корректировку бизнес-идеи и бизнесмодели проекта.

Темы проектов

HealthTech
MedTech
Здоровый образ жизни
Здоровое питание
Превенция
Ментальное здоровье
Старшее поколение
Well-being
Инновации здоровья
Долголетие
Общественное здоровье
Фиджитал
HealthApp
SportApp

День 2

- » **Шаг 7**. На основе собранных данных, проработайте содержание бизнес-проекта и подготовьте презентацию по вашему бизнес-проекту. Презентация должна включать:
 - Титульный лист1 слайд: название проекта, короткий теглайн
 - » Представление команды участников и Executive Summary 1 слайд: о команде с фото, опытом, ролями участников, краткий блок о проекте который вы предлагаете, его уникальности и ценности для ЦА и для инвестора
 - Представление решаемой проблемы
 1-2 слайда: описание проблемы, выявленной в федеральном округе (стране на супер-финале), факты и детали, подтверждающие это
 - » Описание решения и бизнес-проекта
 1-2 слайда: описание бизнес-идеи и решения, бизнес-модели проекта и обоснования этого
 - Результаты проверки решения
 1-2 слайда: в т.ч. формат проведенного исследования-эксперимента, его результаты, и соответствующие изменения в проекте и бизнес-модели

- » Описание рынка
 - 1-2 слайда: описание рынка на уровне федерального округа (или страны на супер-финале), целевой аудитории, профилей ключевого клиента, анализ конкурентов, преимуществ вашей идеи с существующими аналогами
- Описание требований к реализации предложенного проекта
 - 3-6 слайдов: в т.ч. (1) организационный план, (2) ресурсный и операционный план, (3) план маркетинга и продаж
- Финансовая оценка проекта и достигаемый эффект 1 слайд: требуемые вложения, механизм финансирования, оценка финансовой эффективности проекта
- Заключение
- Приложения, в т.ч. бэклог разработки проекта

Также необходимо заполнить короткую Аннотацию проекта — о чем проект, чью проблему решает проект, а также, в чем его сравнительная ценность

Финал и Супер-финал:

- » **Шаг 8**. Выступите с презентацией перед жюри на финале чемпионата. Внимательно слушайте комментарии каждого из членов
- » Если вам повезло и вы попали в short-list победителей финала, в оставшееся время ваша задача внести следующие уточнения в итоговую презентацию до времени защиты:
 - учесть в соответствующих слайдах план масштабирования проекта от федерального округа к территории всей страны, в т.ч. мероприятия и экономические метрики (кол-во точек, объем выручки, ассортимент услуг/товаров...) в привязке к конкретным локациям и срокам;
 - » учесть в соответствующих слайдах финансирование проекта для его масштабирования от федерального округа к территории всей страны , в т.ч. обоснование объема инвестиций для реализации мероприятий, обновить источники финансирования, фин.модель.
 - » оценить совокупный положительный эффект, который предложенный вами проект окажет на федеральный округ и отдельно на страну в целом (при его успешном масштабировании).

ВАЖНЫЕ УСЛОВИЯ ПО ПОДГОТОВКЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

ПРЕДЛОЖЕННЫЙ ВАМИ ПРОЕКТ РЕШЕНИЯ ДОЛЖЕН:

- » Быть направлен на решение конкретных проблем ЦА регионов, входящих в федеральный округ (или страну для супер-финала) в связи с темами спорта, здоровья, долголетия жителей (и других тем, относящихся к теме данного задания), иметь высокую актуальность для ЦА выбранного вами федерального округа (или страны для супер-финала) которые вы можете подтвердить
- » Иметь четкое обоснование возможности реализации и экономики проекта, его бизнес-модели. коммерческой целесообразности и рыночной привлекательности проекта, а также обоснование преимуществ предложенного решения, в т.ч. конкурентные преимущества, иметь оценку эффекта, который проект оказывает на федеральный округ (или страну для суперфинала)
- » Иметь MVP, улучшенный по итогам пилотирования, который команда может представить жюри
- » Быть экономически целесообразным, обладать рыночной и коммерческой привлекательностью, а также иметь высокую практическую значимость

КРИТЕРИИОЦЕНИВАНИЯ

1. Качество обоснования проблемы

Оценивается качество проведенного исследования и результата полученного, в результате пилотного исследования командой проблем целевой аудитории, в т.ч. насколько четко определен потребитель, насколько понятно и подробно описана, подтверждена и обоснована проблема целевой аудитории, как оценена 5. актуальность и острота проблемы, приведены оригинальные факты, подтверждающие саму проблему.

2. Качество проработки решения

Оценивается качество проработки решения разработанного в результате пилотирования прототипа, в т.ч. то насколько ясно описана бизнес-идея, бизнесмодель, технология, процесс реализации и внедрения, оценены преимущества решения относительно конкурентов, продумана реалистичность реализации решения, сделаны выводы из проведенных исследования, приведены факты из надежных источников, подтверждающие решение, описаны результаты тестирования прототипа.

3. Качество проработки бизнес-проекта

Оценивается качество проработки бизнес-проекта, в т.ч. проработанность и обоснованность планов реализации проекта, качество и обоснованность оценки необходимых ресурсов, наличие проработанных и обоснованных планов по реализации и развитию проекта. Обоснованность условий успешной реализации проекта, а также оценки эффективности проекта

4. Экономическая привлекательность проекта

Предложенный проект имеет высокую экономическую привлекательность, что подтверждается расчетами, подтверждающими возможность реализации проекта, и приведены обоснованные аргументы подтверждающие окупаемости инвестиций.

Практическая значимость проекта для развития спорта и здоровья граждан в федеральном округе / стране

Оценивается совокупная привлекательность и внешней эффект достигаемый в результате реализации проекта относительно существующих решений на рынке, при этом для предпринимательских проектов оценивается практическая и экономическая значимость проекта (незначительная, средняя, значительная), для проектов социального предпринимательства социальная значимость (незначительная, средняя, значительная) для развития спорта и здоровья граждан в федеральном округе / стране.

6. Качество оформления презентации

Оценивается качество информационного наполнения (целесообразность использования фотографий, схем, графиков, источников и приложений) и качество визуального оформления (структурированность, лаконичность подачи информации) презентации.

. Качество выступления команды

Оценивается четкость, уверенность, структурированность выступления команды, качество ответов на вопросы, вовлеченность и свободное владение проектом всеми участниками команды