## АКТУАЛЬНЫЕ ПРАКТИКИ ЗАЕМНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Дата	Время	Тема	Преподава- тель
	18:50 - 19:00	Сбор слушателей в онлайн-конференции	
03.04.2025 (четверг) 2 ак.ч.	19:00 - 20:30 (2 ак.ч.)	<ul> <li>Тема 1. Практика мезонинного финансирования в России. Взгляд банкира</li> <li>Почему мезонинное финансирование гибридный инструмент?</li> <li>Отличия мезонинных сделок от других видов финансирования</li> <li>Виды мезонинного финансирования</li> <li>Специфика обеспечения в рамках финансирования мезонинных сделок</li> <li>Ключевые игроки на российском рынке финансирования мезонинных сделок</li> <li>Текущие процентные ставки на рынке</li> <li>Особенности мезонинного финансирования на российском рынке</li> <li>Типовые инструменты и сделки на рынке мезонинного финансирования, в т.ч. сделки в рамках проектного финансирования</li> <li>Особенности структурирования сделок</li> <li>Механизмы обеспечения</li> <li>Due Diligence проектов и анализ рисков</li> <li>Ковенанты, контроль деятельности компаний</li> <li>Налоговые и юридические риски</li> </ul>	Илья Шумов
	09:50 - 10:00	Сбор слушателей в онлайн-конференции	
05.04.2025 (суббота) 7 ак.ч.	10:00 - 11:30 (2 ак.ч.)	Тема 2. Финансовое моделирование сложных кредитных сделок: практический пример сделки  2.1. Компоненты финансовой модели:  - Расчёт процентных платежей по кредиту  - Расчёт IRR по сделке  - Расчёт цены опционов  - Построение прогноза движения потоков по финансовой деятельности  - Расчёт налоговых платежей: возможность переноса убытков на последующие периоды, возмещение НДС из бюджета, налог на дивиденды	Илья Шумов
	11:40	Перерыв	
	11:40 - 13:10 (2 ак.ч.)	Тема 2. Финансовое моделирование сложных кредитных сделок: практический пример сделки 2.2. Как справиться с сложной кредитной сделкой? Мини кейс:	Илья Шумов

	1		
		- Общее описание сделки	
		<ul> <li>Анализ условий сделки и основной документации по сделке</li> </ul>	
		- Понятия «Drag along», «Tag along»,	
		«Representations», «Warranties» и	
		«Indemnities»	
		- Этапы в реализации проекта	
		- Ключевые выводы в рамках примера по	
	13:10 -	сделке	
	13:40	Перерыв	
		Тема 3. Подготовка компании к	
		привлечению капитала: взгляд инвестора	
!	13:40 -	- Долговое финансирование, еврооблигации и зеленые облигации	Алексей Хабаров
	14:25	- Частные размещения (private equity или	
	(1 ак.ч.)	стратегический партнер)	
		- IPO и SPO	
		<ul> <li>Особенности привлечения капитала за рубежом</li> </ul>	
	14:25 - 14:35	Перерыв	
		Тема 4. Какая аналитика нужна для привлечения капитала?	
	14:35 - 16:05 (2 ак.ч.)	- Ключевые мероприятия для подготовки компании к привлечению долгового капитала в виде облигационных займов	Алексей Хабаров
		- Ключевые мероприятия для подготовки компании к привлечению акционерного капитала	
		- ESG-мероприятия как фактор инвестиционной привлекательности	
		- Кейсы из российской практики	
	09:50 - 10:00	Сбор слушателей в онлайн-конференции	
	10:00 -	Тема 5. Как работает финансирование по схеме государственно-частного партнерства (ГЧП)?	
00.04.0005		- Определение и типология ГЧП	
06.04.2025 (воскресенье)	11:30  (2 ак.ч.)	- Организационно-правовая модель ГЧП	Илья Зубов
(===:::::::::::::::::::::::::::::::::::	(∠ ak.y.)	- Риски проекта, матрица рисков	
5 ак.ч.		- Контрактная модель	
		- Новое законодательство в области ГЧП	
	11:30 - 11:40	Перерыв	
	11:40 - 13:55 (3 ак.ч.)	Тема 6. Механизм финансирования по схеме государственно-частного партнерства (ГЧП)	Илья Зубов

- Концессионное соглашение: решение о заключении КС, ключевые разделы КС и их содержание	
- Платежный механизм в ГЧП	
- Структура финансирования проектов	
- Актуальные проблемы и подходы банка к финансированию проектов	
- Кейс. Разработка организационно-правовой	
модели строительства путепровода через железную дорогу в Московской области	