ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ»

НИУ ВШЭ

факультет социальных наук

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сертификат 6E72A269000100053475
Подписано УКЭП
Владелец НИУ ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ
Действителен с 19.07.2023 по 19.07.2024
Дата подписания 21.06.2024

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель первого проректора НИУ ВШЭ

Г.В. Можаева

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

дополнительная профессиональная программа – программа повышения квалификации

«Мастерство переговоров»

Учебный год: 2024/2025

Трудоемкость программы: 1 зач. ед., 34 академических час. (в том числе 16 конт. час.).

Форма обучения: Очно-заочная

Формат ДОП: Онлайн синхронный

№ п/п	Названия учебных модулей, дисциплин	Трудоемкость		Объем контактной работы						Обучение с использованием ДОТ и (или) ЭО, в том числе в полном объеме (акад. ч.)	Самостоятельная работа (акад.ч.)	Форма промежуточной аттестации
		в зач. ед.	в акад. ч.	всего, конт. ч	Аудиторная работа (акад.ч.)				Обучение с использованием ДОТ и (или) ЭО, в том числе в полном объеме (акад. ч.)			
					всего, ауд. ч.	лекции	практические, семинарские, лабораторные занятия	консультации, иные виды занятий	синхр.	асинхр.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
1.1	Кризисные переговоры		4	2					2		2	
1.2	Межкультурные переговоры		4	2					2		2	
1.3	Работа с возражениями в переговорах		4	2					2		2	
1.4	Анализ переговорных позиций. ZOPA и BATNA		4	2					2		2	
1.5	Технология ведения переговоров		8	4					4		4	
1.6	Барьеры в переговорах и их преодоление		4	2					2		2	
1.7	Виды и стратегии переговоров¶		4	2					2		2	
	ВСЕГО		**32**	**16**					**16**		**16**	
ИА	**Итоговая аттестация:**											
1	Зачет		2								2	

	ИТОГО:	**1**	**34**	**16**					**16**		**18**	